

Pressmeddelande

KRAFTIG RESULTATFÖRBÄTTRING I BITE

BITE Mark & Anläggning AB redovisar en kraftig resultatförbättring för första halvåret. Resultatet för den första halvan av det brutna räkenskapsåret 2018/19 har, trots prognostiserad lägre årsomsättning, passerat helårsresultatet för 2017/18.

Halvåret 2018-04 – 2018-09 har gett en omsättning på 215 mkr med ett resultat på ca 5,7 mkr och en täckningsgrad på 2,6%.

En försiktig prognos för helåret 2018/19 ser ut som följer. Omsättningen pekar på 393 mkr med ett resultat på 13 mkr (5,5 mkr) och en täckningsgrad på 3,3% (1,6%).

Vi har lagt mycket energi de gångna 10-12 månaderna på att konsolidera verksamheterna, ökat vårt fokus mer på våra kärnaffärer och sett över bemanning, resursutnyttjande, rutiner och processer, vilket naturligtvis påverkat resultatet. Trots den rådande, hårda, konkurrensen i marknaden så redovisar vi denna kraftiga resultatförbättring, **berättar Jimmy Baker, verkställande direktör.**

Orderstocken ser positiv ut och vi har nära full sysselsättning inom samtliga affärsområden. Vi såg tidigare ett behov av att öka marknads- och anbudsaktiviteten inom vissa områden och mer riktat lämna anbud och försöka ta in några nya kontrakt. Ansträngningarna har givit resultat och vi har under hösten fyllt igen några luckor, **säger Johan Löwgren, vice verkställande direktör.**

Inom affärsområde "finplanering & ramavtal" ser vi en fortsatt jämn orderingång och beläggning. Vi har dragit ned takten på nyförsäljning/omsättningsökning och fokuserar ännu mer på att ytterligare förbättra kvaliteten och lönsamheten inom befintliga avtal, vilket vi redan nu ser positiva effekter av, **fortsätter Nicklas Nyström, affärsområdeschef finplanering och ramavtal.**

Affärsområdet "drift- & underhåll" har under en längre tid tampats med en alltmer hårdnande konkurrens. Vi kan se att det dessutom i marknaden förekommer allt fler aktörer som prisdumpar för att erhålla kontrakten. Det innebär svårigheter för oss som har som affärsidé att vara en seriös aktör som har höga kvalitetsambitioner och som eftersträvar att följa lagar och förordningar, betala kollektivavtalsenliga löner osv. Trots det svåra läget har vi vunnit några nya kontrakt och tack vare ökat fokus på leverans, kvalitet, interna rutiner & processer, uppföljning och förädling av befintliga uppdrag, så ser vi nu också tydliga ekonomiska resultatförbättringar i flera delar av verksamheten, **menar Fredrik Gabrielsson, affärsområdeschef drift- och underhåll.**

Vi genomförde en nystart av affärsområde "anläggning" i början av året, flera organisatoriska förändringar gjordes med personalförändringar och nyrekryteringar. Gamla och ärvda anläggningskontrakt har slutförts eller är på väg att avslutas och vi har fokuserat på att bygga upp den nya organisationen med bättre struktur och tydligare fokus på uppdrag som bättre passar de kompetensprofiler vi har inhouse. Vi har en positiv utveckling av orderstocken för det kommande halvåret, **säger Johan Åhgren, affärsområdeschef anläggning.**

Det fokus vi haft på organisationsutveckling, att gräva mer där vi står, säkra kvaliteten i leveranserna och inte minst satsningar på trivsel och en förbättrad personalpolitik har definitivt påverkat resultatet. Med oförminskad kraft kommer vi att fortsätta på den inslagna vägen, **avslutar Jimmy Baker, VD.**

För mer information, kontakta:

Jimmy Baker, verkställande direktör
070-458 78 39, jimmy.baker@biteab.se

Johan Löwgren, vice verkställande direktör
070-566 52 35, johan.lowgren@biteab.se

Nicklas Nyström, affärsområdeschef finplanering och ramavtal
070-458 78 14, nicklas.nystrom@biteab.se

Fredrik Gabrielsson, affärsområdeschef
072-985 87 57, fredrik.gabrielsson@biteab.se

Johan Åhgren, affärsområdeschef
070-351 94 95, johan.ahgren@biteab.se

Länkar:

<http://biteab.se/nyheter/>

Om oss:

BITE Mark & Anläggning AB är ett av Storstockholms ledande företag inom markentreprenader, drift- och underhåll/marsskötsel, finplanering och anläggningsarbeten. Vi har c:a 140 anställda, omsätter närmare 400 miljoner kronor och är certifierade enligt BF9K. Som samhällsbyggare tar vi ett stort socialt ansvar och erbjuder anpassade lösningar för en hållbar samhällsutveckling.

Vi arbetar framförallt med offentlig sektor och allmännyttor, byggherrar och större privata fastighetsägare. Bland kunderna finns exempelvis HSB, IKANO, Botkyrkabyggen, Stockholmshem och kommuner såsom Nacka, Botkyrka och Stockholms Stad.